**Бизнес-план (Общая оценка -100 баллов)**

**Общая информация**

Название бизнес-проекта\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Форма Регистрации бизнес-проекта

Укажите, какой налоговый режим вы собираетесь использовать.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Имя и фамилия заявителя \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Возраст заявителя ­­­­­­­­­­­­­­­­­­­\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Адрес бизнеса\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Телефон, Эл. почта \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **Краткий обзор бизнес-плана (10 баллов)**

Указанный подраздел не должен превышать 1 (одной) страницы; После прочтения у читателя должно сложиться четкое представление о бизнесе и желание досконально познакомиться с проектом. Краткий обзор бизнес-плана пишется после того, как написана основная часть заявки на проект, и включает следующую информацию.

*а) Краткое описание бизнеса, который планируется реализовать в рамках проекта. Какой продукт или услугу вы планируете производить?*

*б) Уточните, что вам необходимо (средства, подготовительные работы и т.д.) для реализации бизнес-идеи, на что вы будете использовать деньги в случае финансирования.*

*в) Ваш целевой рынок, кратко опишите, кто будет пользователем вашего продукта или услуги;*

*г) Какие конкурентные преимущества у вас есть в производстве вашего продукта или услуги?*

**2. Видение бизнеса, положение на рынке и продажи** **(25 баллов)**

**2.1 Целевой пользователь (5 баллов)**

Кто является целевым покупателем ваших товаров/услуг? Какая потребность/требование движет покупателем?

Примерно сколько клиентов обслужит ваш бизнес? Какую долю рынка вы прогнозируете? Если заказчик — коммерческая организация, кратко опишите его деятельность, если физическое лицо, опишите в общих чертах его возраст, пол, место жительства, интересы и т. д.

**2.2**  **Описание продукта или услуги (5 баллов)**

Опишите, какие продукты/услуги планируется производить и продавать, основные характеристики продуктов/услуг, которые будут продаваться (технические, внешний вид, качество, упаковка и т.д.). Если ассортимент широк, составьте список.

**2.3 Продажная цена (5 баллов)**

пожалуйста, предоставьте нам прогноз цены продажи товара/услуги. Если цена характеризуется сезонным изменением, отразите это в таблице.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| # | Наименование товара/услуги | единица | Прогноз цены по месяцам | | | | | | | | | | | | Средняя цена  (лари) |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** | **7** | **8** | **9** | **10** | **11** | **12** |
| 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

**Заметка:**

**2.4 Конкуренция и описание участников (5 баллов)**

В этом подразделе должна быть представлена ​​информация о конкурентах: кто ваши конкуренты, какой сегмент рынка они занимают, какие аналогичные товары/услуги производят. Чем отличается ваш продукт/услуга и в чем его преимущества по сравнению с другими?

**2.5. Прогноз продаж (5 баллов)**

В этом подразделе необходимо указать прогноз продаж товаров/услуг, которые вы планируете продавать с начала продаж на 1 год. (Укажите в качестве даты начала месяц, с которого вы планируете начать продажи)

Год 2023/2024. Информация должна соответствовать информации в пункте 4.1.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| # | Наименование товара/услуги | единица | Прогноз объема продаж в количественном выражении по месяцам | | | | | | | | | | | | | |
| **1** | **2** | **3** | **4** | **5** | **6** | **7** | **8** | **9** | **10** | **11** | **12** | **итого** |
| 1 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| 4 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

**Заметка:**

**3. Продажи и маркетинговые мероприятия (10 баллов)**

**3.1 Стимулирование сбыта и реклама (5 баллов)**

Опишите, как покупатель/заказчик узнает о вашем существовании, какую основную информацию (качество, цена, частота доставки, местонахождение и т.д.) вы хотите донести до покупателя/заказчика. Перечислите и обоснуйте, какие мероприятия планируются для стимулирования продаж.

Опишите механизмы упаковки/маркировки и товарных знаков для производимой вами продукции (обратите внимание, что в таком случае соответствующие затраты также должны быть включены в финансовые расчеты).

**3.2 Продажи и распространение (5 баллов)**

Укажите, где, как и с какой периодичностью вы будете продавать товар/услугу (будут ли это розничные или оптовые продажи, использование каналов сбыта и т. д.). Также опишите, кто будет обеспечивать транспортировку и как, если это необходимо. Укажите количество посредников и обсудите любые соглашения, которые у вас есть с дистрибьюторами или розничными и оптовыми торговцами.

**4. Производственный план (20 баллов)**

**4.1 Этапы реализации проекта и план закупок (5 баллов)**

В таблице в хронологическом порядке перечислите виды деятельности, которые необходимы для ведения бизнеса. включая подготовительные работы, обустройство зданий и сооружений, различные приспособления, материально-технические средства, материалы, услуги и т.д..

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **#** | **мероприятие** | **начало** | **конец** |
| **1** |  |  |  |
| **2** |  |  |  |
| **...** |  |  |  |

**4.2 Описание производственного процесса (5 баллов)**

Подробно опишите производственный процесс, охарактеризовав все последовательные этапы. Покажите взаимосвязь между этими этапами, укажите, какие производственные мощности и материалы/сырье используются и перерабатываются при каждой операции.

**4..3 Сырье и материалы (5 баллов)**

В этом подразделе должно быть указано, какое сырье, материалы и вспомогательные материалы вы будете использовать в производстве. Где, у кого, на каких условиях/по какой цене будет закуплено сырье. На данный момент как он доставляется/транспортируется, складируется, как часто и в каком объеме вы его покупаете? Обсудите возможные риски, связанные с закупкой и поставкой сырья и альтернативными источниками поставок (например, нехватка сырья, рост цен и т. д.).

**4.4 обслуживающий персонал (5 балла)**

Опишите свой опыт и образование в связи с мероприятиями, запланированными в бизнес-проекте.

*Сколько человек вы планируете трудоустроить, включая членов семьи (в том числе женщин и молодых людей 18-29 лет). Какой опыт и квалификацию имеют наемные работники для указанной деятельности. Как распределяются между ними функции-обязанности и сколько денег вы планируете ежемесячно выплачивать в виде заработной платы (зарплаты должны отражаться в финансовых источниках).*

**5. Устойчивость бизнеса и оценка рисков (10 баллов)**

**5.1 Устойчивость бизнеса (5 баллов)**

Опишите, насколько устойчивым будет бизнес после получения финансирования и завершения основных мероприятий. Как вы сможете сохранить положительные результаты, достигнутые в рамках проекта, и как вы видите развитие бизнеса в ближайшие 2 года?

**5.2 Риски бизнес-проекта (5 баллов)**

Кратко опишите факторы, которые могут помешать или помешать осуществлению вашего бизнеса (производство, закупка сырья, сбыт, дистрибуция, экологические условия, колебания валютных курсов и т. д.) Объясните, как вы будете пытаться снизить/преодолеть эти риски**?**

**6. Финансовый план (25 баллов)**

**6.1 Источник прибыли и убытков (12 баллов)**

*Заполните отчетность прибылей и убытков на 12 месяцев*

**6.2 Бюджет проекта (13 баллов) – 1.3 фаил**

В этом разделе следует описать, какой тип и стоимость инвестиций необходимы для ведения бизнеса.